

# BACHELOR CHARGÉ·E D'AFFAIRES BTP 3ÈME ANNÉE EN ALTERNANCE

## OBJECTIFS

Prendre en charge une affaire de l'avant-projet à la livraison en investissant les dimensions techniques et commerciales  
Gérer les différentes étapes de la relation commerciale de façon autonome et professionnelle  
Répondre à des appels d'offres avec pertinence en garantissant la notoriété et le développement de l'entreprise  
Acquérir des compétences managériales solides pour préparer et piloter plusieurs chantiers de travaux en parallèle

## CONTRAT APPRENTISSAGE, CONTRAT PROFESSIONNALISATION

Durée : 65 jours  
sur 12 mois  
Code WEB : BTPCABTP  
Code RNCP : RNCP38141



## POUR QUI ?

### Public

Toute personne répondant aux prérequis, souhaitant évoluer vers un métier de chargé d'affaires BTP et valider un titre certifiant bac+3

### Prérequis

- Titulaire d'un bac +2 professionnel ou technique en BTP (ou d'un niveau 5 équivalent) : parcours en 1 an
- Dérogation possible sur décision du jury d'admission

### Rythme de formation

En moyenne, la formation est organisée selon un rythme d'une semaine par mois à CESI et de trois semaines en entreprise.

### Frais de scolarité

Cette formation est financée et rémunérée par l'entreprise dans le cadre d'un contrat de travail en alternance.

## DIPLÔME

Chargé d'affaires BTP, certification professionnelle enregistrée au RNCP au niveau 6 (codes NSF 230w, 312t, 232w), par décision de France compétences du 20/11/2023 publiée au JO du 28/11/2023

## OUVERTURES DANS NOS CAMPUS

### Contactez nos campus pour en savoir plus.

Aix-en-Provence, Arras, Bordeaux, Brest, Caen, Dijon, La Rochelle, Lille, Lyon, Montpellier, Nancy, Nantes, Nice, Paris - Nanterre, Pau, Reims, Rouen, Strasbourg, Thionville, Toulouse

Rentrée du 15 septembre au 15 novembre 2026

Dans le cadre d'une convention signée avec la région Grand Est, ce cursus est proposé à Thionville, au sein du lycée de la Briquerie mettant à disposition des environnements pédagogiques pour accueillir les futurs étudiants.

**Conduire l'avant-projet de travaux : élaborer une offre technique et commerciale**

Chiffrage et réponse à un appel d'offre  
Démarche et outils du BIM  
Etudes techniques BTP  
Analyse du marché BTP  
Projet collaboratif Avant-projet travaux

**Gérer et suivre un projet de travaux**

Gestion et suivi du projet de construction  
Préparation de l'opération de construction  
Projet collaboratif Gestion de projet travaux

**Gérer la relation commerciale dans le secteur du BTP**

Prospection commerciale BTP  
Négociation commerciale BTP  
Management de la relation client BTP  
Stratégie commerciale BTP  
Projet collaboratif relation commerciale BTP

**Manager l'équipe travaux BTP**

Leadership et communication dans le BTP  
Management d'équipe projet BTP  
Projet collaboratif Management d'équipe travaux BTP

**Développer ses pratiques professionnelles**

Engagement citoyen  
Pratique de l'Anglais métier  
Projet professionnel  
Actualités métier et/ou territoire  
Retour d'expérience et projection

**Certifier ses compétences de Chargé d'affaire BTP**

Team building : cohésion d'équipe  
Méthodologie de projet d'entreprise  
Méthodologie des écrits professionnels  
Argumenter pour convaincre