

# CONDUIRE L'AVANT-PROJET DE TRAVAUX : ÉLABORER UNE OFFRE TECHNIQUE ET COMMERCIALE - BLOC DE COMPÉTENCES

## ASSURER SES MARGES DÈS L'AVANT-PROJET

Le bloc de compétences permet à vos collaborateurs de travailler sur leurs missions et vos projets tout en bénéficiant de l'accompagnement d'intervenants experts et d'échanges entre pairs. Il permet un ancrage rapide des compétences et une prise de hauteur sur le thème développé.

### OBJECTIFS

Répondre à un appel d'offre

Analyser la demande du client et déterminer la faisabilité du projet

Mener les différentes étapes de l'avant-projet (dimensionnement - chiffrage d'un projet)

Obtenir l'aval de sa direction pour valider l'offre en interne

Réaliser le dossier de réponse à l'appel d'offres

### La certification

Ce bloc de compétences est capitalisable dans le parcours diplômant :

- Chargé d'affaires BTP, certification professionnelle enregistrée au RNCP au niveau 6 (codes NSF 230w, 312t, 232w), par décision de France compétences du 20/11/2023 publiée au JO du 28/11/2023

### Système d'évaluation

La validation du bloc de compétences repose sur l'évaluation d'une application réelle ou simulée des compétences acquises

## BLOC DE COMPÉTENCES

Durée : 7 jours

sur 3 mois

Code WEB : BTPFFCA2

### Public

Chargés d'affaires débutants ou expérimentés  
Technico-commerciaux du BTP débutants ou expérimentés  
Techniciens de bureau d'études de prix débutants ou expérimentés

### Prérequis

- Aucun prérequis exigé

### Modalités d'admission

- Admission sur bulletin d'inscription. Un échange sur les objectifs individuels est prévu.
- La décision d'admission est communiquée au candidat sous un mois par CESI.

### Rythme de formation

La formation est organisée selon un rythme de 3 jours par mois environ à CESI.

### Frais de scolarité

2 205 euros

2 646 euros TTC

Tarif applicable pour toute inscription réalisée en 2026.

### Un rythme adapté à vos contraintes personnelles et professionnelles

- Une pédagogie axée sur des cas concrets en entreprise
- Un référent CESI dédié à votre réussite
- Des formateurs experts du domaine
- Des temps de partage entre pairs
- Des blocs certifiants reconnus
- Des compétences capitalisables dans un parcours long



### Chiffrage et réponse à un appel d'offre

Types d'appels d'offres, modalités d'évaluation et appels d'offres répondant à la stratégie de l'entreprise

Appels d'offres publics, le code de la commande publique et loi MOP

Appels d'offres privés, la norme NF P-03-001P

Analyse des conditions financières et juridiques de l'offre

Capacités techniques, financières et professionnelles de l'entreprise candidate

Sélection des marchés que l'entreprise peut remporter

Étude de faisabilité financière d'un projet de construction

Méthodologie de l'étude de faisabilité : la mesure des risques

Projections financières

Définir des objectifs SMART

Constitution d'un dossier de réponse à un appel d'offre dans les délais impartis, chiffrage d'une affaire et rentabilité, prix de revient et de vente

Aspects juridiques, dossier de candidature

Documents de la consultation et administratifs (les DCA, DC2, DC3, DC4...)

Gestion du timing : les principales étapes d'une procédure de passation

Analyse du dossier de consultation des entreprises

Etablissement et exploitation de la relation client durant l'appel d'offre

Visite du site

Métrés et réalisation d'un relevé sur place

Méthodologie de chiffrage

Optimisation de son prix

Prix de revient, frais généraux et prix de vente

Bases de la fiscalité

Principales règles de TVA

Règles BIC et IS spécifiques au BTP

Procédure de passation et bouclage d'une affaire

Procédure d'appel d'offres ouvert et restreint, procédure négociée

Principales étapes d'une procédure de passation

Soutien d'une offre à l'oral

Préparation de son argumentaire

Préparation de sa présentation, les outils de communication adaptés

### Etudes techniques BTP

Enjeux et objectifs du mémoire technique

Terminologie

Terminologie des pièces écrites techniques du DCE

Terminologie liée aux techniques de son métier

Élaboration d'un mémoire technique

Préambule du mémoire : note méthodologique, note d'offre technique, ...

Document cohérent et personnalisé

Suivi du règlement de consultation

Trame du mémoire technique

Moyens humains, moyens matériels et méthodologie de mise en oeuvre

Descriptif des solutions techniques, fiches techniques

Planning prévisionnel

Gestion de la maintenance

Options et variantes

Identification des options et variantes éventuelles

Présentation des options et des variantes dans le mémoire technique

### LOTJ : Conduire l'avant-projet de travaux

Learning on the job : mise en pratique des compétences

professionnelles du bloc sur le cas réel de son entreprise

Mise en pratique des compétences professionnelles du bloc sur

le cas réel de son entreprise

### Validation Conduire l'avant-projet de travaux

Évaluation du bloc de compétences

## OUVERTURES DANS NOS CAMPUS

Contactez nos campus pour en savoir plus.

