BACHELOR CHARGÉ E D'AFFAIRES BTP 3ÈME ANNÉE EN ALTERNANCE

OBJECTIFS

Prendre en charge une affaire de l'avant-projet à la livraison en investissant les dimensions techniques et commerciales

Gérer les différentes étapes de la relation commerciale de façon autonome et professionnelle

Répondre à des appels d'offres avec pertinence en garantissant la notoriété et le développement de l'entreprise

Acquérir des compétences managériales solides pour préparer et piloter plusieurs chantiers de travaux en parallèle

CONTRAT APPRENTISSAGE, CONTRAT PRO-FESSIONNALISATION

Durée: 65 jours sur 12 mois

Code WEB: BTPCABTP Code RNCP: RNCP38141



POUR QUI?

Public

Toute personne répondant aux prérequis, souhaitant évoluer vers un métier de chargé d'affaires BTP et valider un titre certifiant bac+3

Prérequis

- Titulaire d'un bac +2 professionnel ou technique en BTP (ou d'un niveau 5 équivalent) : parcours en 1 an
- Dérogation possible sur décision du jury d'admission

Rythme de formation

En moyenne, la formation est organisée selon un rythme d'une semaine par mois à CESI et de trois semaines en entreprise.

Frais de scolarité

DIPLÔME

Chargé d'affaires BTP, certification professionnelle enregistrée au RNCP au niveau 6 (codes NSF 230w, 312t, 232w), par décision de France compétences du 20/11/2023 publiée au JO du 28/11/2023

OUVERTURES DANS NOS CAMPUS

Contactez nos campus pour en savoir plus.

Aix-en-Provence, Arras, Bordeaux, Brest, Caen, Dijon, La Rochelle, Lille, Lyon, Montpellier, Nancy, Nantes, Nice, Paris - Nanterre, Pau, Reims, Rouen, Strasbourg, Thionville, Toulouse

Rentrée du 15 septembre au 15 novembre 2026

Dans le cadre d'une convention signée avec la région Grand Est, ce cursus est proposé à Thionville, au sein du lycée de la Briquerie mettant à disposition des environnements pédagogiques pour accueillir les futurs étudiants.



Conduire l'avant-projet de travaux : élaborer une offre technique et commerciale

Chiffrage et réponse à un appel d'offre Démarche et outils du BIM Etudes techniques BTP Analyse du marché BTP

Projet collaboratif Avant-projet travaux

Gérer et suivre un projet de travaux

Gestion et suivi du projet de construction Préparation de l'opération de construction Projet collaboratif Gestion de projet travaux

Gérer la relation commerciale dans le secteur du BTP

Prospection commerciale BTP
Négociation commerciale BTP
Management de la relation client BTP
Stratégie commerciale BTP
Projet collaboratif relation commerciale BTP

Manager l'équipe travaux BTP

Leadership et communication dans le BTP Management d'équipe projet BTP Projet collaboratif Management d'équipe travaux BTP

Développer ses pratiques professionnelles

Engagement citoyen Pratique de l'Anglais métier Projet professionnel Actualités métier et/ou territoire Retour d'expérience et projection

Certifier ses compétences de Chargé d'affaire BTP

Team building : cohésion d'équipe Méthodologie de projet d'entreprise Méthodologie des écrits professionnels Argumenter pour convaincre

