

# CONDUIRE L'AVANT-PROJET DE TRAVAUX : ÉLABORER UNE OFFRE TECHNIQUE ET COMMERCIALE - BLOC DE COMPÉTENCES

## ASSURER SES MARGES DÈS L'AVANT-PROJET

Le bloc de compétences permet à vos collaborateurs de travailler sur leurs missions et vos projets tout en bénéficiant de l'accompagnement d'intervenants experts et d'échanges entre pairs. Il permet un ancrage rapide des compétences et une prise de hauteur sur le thème développé.

### OBJECTIFS

Répondre à un appel d'offre

Analyser la demande du client et déterminer la faisabilité du projet

Mener les différentes étapes de l'avant-projet (dimensionnement - chiffrage d'un projet)

Obtenir l'aval de sa direction pour valider l'offre en interne

Réaliser le dossier de réponse à l'appel d'offres

### La certification

Ce bloc de compétences est capitalisable dans le parcours diplômant :

- Chargé d'affaires BTP, certification professionnelle enregistrée au RNCP au niveau 6 (codes NSF 230w, 312t, 232w), par décision de France compétences du 20/11/2023 publiée au JO du 28/11/2023

### Système d'évaluation

La validation du bloc de compétences repose sur l'évaluation d'une application réelle ou simulée des compétences acquises

## BLOC DE COMPÉTENCES

Durée : 8 jours

sur 3 mois

Code WEB : BTPFFCA2

### Public

Chargés d'affaires débutants ou expérimentés  
Technico-commerciaux du BTP débutants ou expérimentés  
Techniciens de bureau d'études de prix débutants ou expérimentés

### Prérequis

- Aucun prérequis exigé

### Modalités d'admission

- Admission sur bulletin d'inscription. Un échange sur les objectifs individuels est prévu.
- La décision d'admission est communiquée au candidat sous un mois par CESI.

### Rythme de formation

La formation est organisée selon un rythme de 3 jours par mois environ à CESI.

### Frais de scolarité

2 520 euros

3 024 euros TTC

Tarif applicable pour toute inscription réalisée en 2025.

### Un rythme adapté à vos contraintes personnelles et professionnelles

- Une pédagogie axée sur des cas concrets en entreprise
- Un référent CESI dédié à votre réussite
- Des formateurs experts du domaine
- Des temps de partage entre pairs
- Des blocs certifiants reconnus
- Des compétences capitalisables dans un parcours long



### **Chiffrage et réponse à un appel d'offre**

Types d'appels d'offres, modalités d'évaluation et appels d'offres répondant à la stratégie de l'entreprise

Étude de faisabilité financière d'un projet de construction

Constitution d'un dossier de réponse à un appel d'offre dans les délais impartis, chiffrage d'une affaire et rentabilité, prix de revient et de vente

Bases de la fiscalité

Procédure de passation et bouclage d'une affaire

Soutien d'une offre à l'oral

### **Etudes techniques BTP**

Enjeux et objectifs du mémoire technique

Terminologie

Élaboration d'un mémoire technique

Options et variantes

### **Approche augmentée soft skills : Aisance relationnelle**

Panorama des situations relationnelles délicates, gestion des situations difficiles : attitude managériale à adopter, comportement pro-actif et respect de l'autre, aisance relationnelle et gestion de son émotion

### **LOTJ : Conduire l'avant-projet de travaux**

Learning on the job : mise en pratique des compétences professionnelles du bloc sur le cas réel de son entreprise

### **Validation Conduire l'avant-projet de travaux**

Évaluation du bloc de compétences

## **OUVERTURES DANS NOS CAMPUS**

**Contactez nos campus pour en savoir plus.**

Bordeaux, Lille, Paris – Nanterre, Rouen, Strasbourg

