MANAGER COACH

AIDER SES COLLABORATEURS À LIBÉRER LEUR POTENTIEL ET À AMÉLIORER LEURS PERFORMANCES

OBJECTIFS

Fixer des objectifs de changement et de progression avec ses collaborateurs Utiliser des outils efficaces pour accompagner leur développement professionnel Mesurer les progrès

PROGRAMME

Coaching: de quoi parle-t-on?

Finalité, enjeux et bénéfices du coaching Principales compétences du coach Fondamentaux de la relation de coaching : communication et développement d'une relation seine et bienveillante

Posture du manager coach

Création d'un environnement propice à l'apprentissage, la réflexion indépendante et la contribution au développement de l'organisation
Empathie
Apprentissage et droit à l'erreur
Résolution de problèmes : faire émerger les solutions

Etapes du coaching

Identification des besoins en développement Définition du cadre : état présent/état désiré Contractualisation de la démarche (grille RPBDC) Stratégie d'intervention

Développement de l'autonomie de l'individu Bilan

Outils du coaching

Techniques de communication : questionnement, écoute, feed-back, reformulation, recadrage... Analyse transactionnelle Programmation neuro-linguistique Conduite d'un entretien de coaching

OUVERTURES DANS NOS CAMPUS

Contactez nos campus pour en savoir plus.

MODULE

Durée: 2 jours sur 2 mois

Code WEB: MGT104

Public

Managers de proximité, managers hiérarchiques ou fonctionnels de tous secteurs d'activité

Prérequis

- Aucun prérequis exigé

Modalités d'admission

- Admission sur dossier d'inscription. Un échange sur les objectifs individuels est prévu.
- La décision d'admission est communiquée au candidat sous un mois par CESI.

Rythme de formation

La formation alterne des séquences en présentiel d'une journée et des séquences en classe virtuelle à distance d'une ou plusieurs heures.

Frais de scolarité

1000 euros 1200 euros TTC Tarif applicable pour toute inscription réalisée en 2026.

Certification

OPEN BADGE CESI : validation numérique de compétences et de connaissances

