

CONDUIRE L'AVANT-PROJET DE TRAVAUX : ÉLABORER UNE OFFRE TECHNIQUE ET COMMERCIALE - BLOC DE COMPÉTENCES

BLOC DE COMPÉTENCES

Durée : 8 jours
sur 3 mois
Code WEB : BTPFFCA2

ASSURER SES MARGES DÈS L'AVANT-PROJET

Le bloc de compétences permet à vos collaborateurs de travailler sur leurs missions et vos projets tout en bénéficiant de l'accompagnement d'intervenants experts et d'échanges entre pairs. Il permet un ancrage rapide des compétences et une prise de hauteur sur le thème développé.

OBJECTIFS

- Répondre à un appel d'offre
- Analyser la demande du client et déterminer la faisabilité du projet
- Mener les différentes étapes de l'avant-projet (dimensionnement - chiffrage d'un projet)
- Obtenir l'aval de sa direction pour valider l'offre en interne
- Réaliser le dossier de réponse à l'appel d'offres

La certification

Ce bloc de compétences est capitalisable dans le parcours diplômant :
- Chargé d'affaires BTP, certification professionnelle enregistrée au RNCP au niveau 6 (codes NSF 230w, 312t, 232w), par décision de France compétences du 20/11/2023 publiée au JO du 28/11/2023

Système d'évaluation

La validation du bloc de compétences repose sur l'évaluation d'une application réelle ou simulée des compétences acquises

Public

Chargés d'affaires débutants ou expérimentés
Technico-commerciaux du BTP débutants ou expérimentés
Techniciens de bureau d'études de prix débutants ou expérimentés

Prérequis

- Aucun prérequis exigé

Modalités d'admission

- Admission sur bulletin d'inscription. Un échange sur les objectifs individuels est prévu.
- La décision d'admission est communiquée au candidat sous un mois par CESI.

Rythme de formation

La formation est organisée selon un rythme de 3 jours par mois environ à CESI.

Frais de scolarité

2 520 euros
3 024,00 euros TTC

Un rythme adapté à vos contraintes personnelles et professionnelles

- Une pédagogie axée sur des cas concrets en entreprise
- Un référent CESI dédié à votre réussite
- Des formateurs experts du domaine
- Des temps de partage entre pairs
- Des blocs certifiants reconnus
- Des compétences capitalisables dans un parcours long



Chiffrage et réponse à un appel d'offre

Types d'appels d'offres, modalités d'évaluation et appels d'offres répondant à la stratégie de l'entreprise

Étude de faisabilité financière d'un projet de construction

Constitution d'un dossier de réponse à un appel d'offre dans les délais impartis, chiffrage d'une affaire et rentabilité, prix de revient et de vente

Bases de la fiscalité

Procédure de passation et bouclage d'une affaire

Soutien d'une offre à l'oral

Etudes techniques BTP

Enjeux et objectifs du mémoire technique

Terminologie

Élaboration d'un mémoire technique

Options et variantes

Approche augmentée soft skills : Aisance relationnelle

Panorama des situations relationnelles délicates, gestion des situations difficiles : attitude managériale à adopter, comportement pro-actif et respect de l'autre, aisance relationnelle et gestion de son émotivité

LOTJ : Conduire l'avant-projet de travaux

Learning on the job : mise en pratique des compétences professionnelles du bloc sur le cas réel de son entreprise

Validation Conduire l'avant-projet de travaux

Évaluation du bloc de compétences

OUVERTURES DANS NOS CAMPUS

Contactez nos campus pour en savoir plus.

